

Plaidoyer au niveau sous-régional

Qu'est-ce que c'est?

Le processus d'obtention d'un buy-in et le soutien à la planification familiale parmi les dirigeants et les décideurs dans les régions discrètes à l'intérieur du pays (y compris les régions, les provinces, les districts et les comtés). Ces plaidoyers sont particulièrement importants dans les pays où les gouvernements décentralisés sont répartis dans le système, au lieu d'être concentrés au niveau national.

Quels sont les avantages?

- Fournit des informations actuelles sur les avantages économiques et sanitaires de la planification familiale aux élus au niveau local
- Aide les dirigeants locaux à faire des choix éclairés sur les politiques de planification de la population et de la famille en utilisant les données de leur propre communauté
- Aide les gouvernements locaux à prendre des engagements pour prioriser les ressources pour la planification familiale aux niveaux régional, provincial, de district ou de village
- Veille à ce que les gouvernements respectent les engagements de planification familiale à tous les niveaux d'un pays, réduisant la dépendance vis-à-vis des bailleurs de fonds et des gouvernements nationaux
- Édifie un environnement propice à la planification familiale en encourageant la propriété communautaire et en aidant à mettre à l'échelle des programmes efficaces dans de nouveaux domaines

Advocating at Every Level



Global

Influencing the Sustainable Development Goal discussions



Regional

Accelerating contraceptive method mix in East Africa



National

Sustaining momentum in the DRC



County

Improving policy in Kenya



Village

Increasing funding in Indonesia

Advocacy example courtesy of Advance Family Planning

Comment la mettre en œuvre?

Identifier les principaux intervenants au niveau sous-régional défini

- Inclure le personnel du ministère des finances et d'autres responsables des décisions budgétaires.
- Inclure le ministère du personnel de santé et d'autres qui créent des politiques liées à la planification familiale, les fournisseurs de soins de santé et la prestation des services.

Former un groupe de travail de plaidoyer

- Désignés par des noms différents – tels qu'un groupe de travail sur la défense des intérêts, le groupe de travail sur la défense des intérêts ou le groupe du district – ce groupe de travail comprend les personnes identifiées à l'étape 1 et sera la voix communautaire pour les changements de politiques. Le groupe de travail sera un moyen de s'engager auprès des décideurs clés, de construire un consensus et de garantir le financement et le soutien à la planification familiale.
- Au sein de ce groupe, former une équipe de travail budgétaire pour soutenir et influencer les processus et les décisions budgétaires.

Convoquer des réunions régulières avec le groupe de travail sur la défense

- Les réunions doivent être tenues mensuellement, ou plus souvent si nécessaire.

- Au cours de ces réunions, partagez les données pertinentes avec le groupe, notamment:
 - Besoin non comblé de planification familiale dans la région
 - Planification familiale besoins des produits de la région
 - Preuves relatives à l'infrastructure, aux installations, à l'équipement et aux ressources humaines
 - Preuve de l'impact du renforcement des services de planification familiale dans les régions avoisinantes (si disponible)
- Au cours de ces réunions, nous sommes parvenus à un consensus sur les questions importantes dans le domaine donné et sur ce que le groupe préconisera, comme le financement supplémentaire.

Effectuer des recherches et des analyses formatives

- Mener une [Évaluation de l'indice d'effort de planification familiale](#) pour comprendre l'environnement de planification familiale. Vous pouvez compléter l'outil avec le groupe de travail de plaidoyer pour comprendre comment communiquer la situation de planification familiale dans votre région et ce qu'il faut prioriser dans la stratégie de plaidoyer.
- Mener des entrevues avec des informateurs clés pour mieux comprendre l'environnement politique de la planification familiale. L'initiative nigériane pour la santé de la reproduction urbaine (NURHI) a créé un [outil](#), que vous pouvez utiliser ou adapter, pour mener ces entretiens.
- En collaboration avec l'équipe de travail budgétaire, utilisez un questionnaire [comme celle utilisée par NURHI](#) (p. 9), pour identifier et cartographier les ressources de planification familiale dans votre région.
- Analysez les résultats de votre recherche formative et déterminez les principaux défis à relever lors de la conception de la stratégie de plaidoyer.

Concevoir et mettre en œuvre votre stratégie de plaidoyer

- Convoquer le groupe de travail sur le plaidoyer et concevoir une stratégie de plaidoyer spécifique au site.
- En se fondant sur le résultat du questionnaire sur le budget, élaborer des objectifs spécifiques liés au financement de la planification familiale. Par exemple, le premier objectif pourrait être d'établir une ligne budgétaire pour la planification familiale au niveau local, suivie d'une augmentation de l'allocation des ressources. Vous pouvez également vouloir inclure des objectifs qui traitent des barrières politiques, par exemple, permettant aux fournisseurs de niveau inférieur de fournir des contraceptifs injectables.
- Mettre en œuvre les activités spécifiques de votre stratégie de plaidoyer, qui peut varier largement selon votre stratégie. Par exemple:
 - Les membres de l'équipe chargée du budget peuvent rencontrer leurs collègues du ministère des finances pour préconiser une ligne budgétaire et accroître le financement de la planification familiale.
 - D'autres membres du groupe de travail sur la défense des droits peuvent organiser des réunions de sensibilisation avec d'autres dirigeants (p. ex. maires, gouverneurs) pour mobiliser le soutien et partager l'information sur l'impact de la planification familiale. L'un des objectifs pourrait être d'inclure la planification familiale dans le plan quinquennal intégré au niveau de la province, du village ou du district.
 - Vous et les autres membres du groupe de travail sur la défense des intérêts peuvent organiser des dialogues communautaires pour échanger des informations sur les services de planification familiale.

Pour obtenir des conseils plus approfondis sur l'élaboration d'une stratégie de plaidoyer, y compris la façon de développer des objectifs intelligents (spécifiques, mesurables, réalisables, pertinents et temporels), voir la planification de la famille Advance (AFP) [orientation sur l'élaboration d'une stratégie](#).

Organiser des formations de plaidoyer pour accroître les compétences et les compétences des membres du groupe de travail de plaidoyer

- Formation plaidoyer les membres du groupe de travail contribueront à soutenir les activités de plaidoyer et à s'assurer que les membres peuvent plaider en votre nom avec leurs collègues. Le [Outils de plaidoyer Smart AFP](#) peut être utilisé dans la formation de plaidoyer.
- Formation des membres sur la budgétisation et le financement, par exemple, avec les ressources incluses dans le guide [Améliorer la sécurité contraceptive grâce à un meilleur suivi financier](#), peut les aider à mieux suivre les ressources pour les produits de planification familiale. Le projet Health Policy plus accueille également les [Spectre](#) outils, qui fournissent aux décideurs des outils analytiques utiles pour appuyer leur prise de décision.

Élaborer et utiliser des documents de plaidoyer

- Préparez des documents de plaidoyer appropriés, tels que des mémoires et des présentations qui répondront aux besoins des décideurs, en mettant l'accent sur les données les plus récentes dans votre région. Rencontrez les décideurs où ils sont, et Soyez créatifs. Pensez à utiliser des histoires, des photos, des infographies ou des vidéos, ainsi que des données et des faits, pour communiquer votre message. Être précis, direct et succinct; bon nombre de ces décideurs peuvent ne pas avoir un solide bagage technique dans la planification familiale ou avoir peu de temps. Plus important encore, concentrez-vous sur le "Ask"-que voulez-vous que les décideurs à faire?
- L'utilisation des données est un élément clé du matériel de plaidoyer. Pour en savoir plus sur l'utilisation efficace des données pour le plaidoyer et la prise de décision, lisez les expériences de l'initiative de santé en matière de reproduction urbaine en Inde [ici](#).
- Le matériel de plaidoyer peut être spécifique à la ville, [Des outils rapides développés au Nigeria](#), et peut être utilisé pour stimuler le dialogue communautaire.
- Pensez à quand, où et comment vous allez livrer le message. Quel genre de réponse attendez-vous de votre auditoire et comment allez-vous répondre à leurs préoccupations?
- Pour des conseils approfondis sur le développement de messages de plaidoyer, voir la case [p. 21 des directives de l'AFP sur l'élaboration d'une stratégie](#).

Exemples de matériel de plaidoyer:

- [Kit de plaidoyer pour Oyo state, Nigeria](#)
- [Initiative de santé urbaine résultats de référence d'Agra, Inde](#)
- [Principales constatations tirées des 2011 Tupange Baseline Surveys, Kisumu, Kenya](#)
- [L'initiative Sénégal pour la santé urbaine \(issu\) résultats à mi-parcours pour MBAO](#)
- [Outils rapides développé au Nigeria](#)

Suivi et surveillance des efforts de plaidoyer

- Convoquer des réunions d'examen trimestrielles pour évaluer les réalisations – et les revers – des groupes de travail de plaidoyer et de l'équipe chargée du budget. Décaler les activités au besoin.
- Tenir des réunions annuelles d'examen des mises en œuvre spécifiques au site.
- Mettre à l'échelle des interventions fructueuses, telles qu'elles sont identifiées, dans d'autres domaines.
- Travailler avec les membres du groupe de travail de plaidoyer et d'autres (p. ex., organismes communautaires, organisations religieuses) pour assurer la durabilité des efforts de plaidoyer.
- Suivre les budgets pour évaluer l'inclusion de la planification familiale comme poste budgétaire.
- Utilisez un outil de suivi budgétaire, tel que le [outil utilisé par NURHI](#), pour s'assurer que le financement alloué à la planification familiale est utilisé de façon appropriée. Pour des ressources et des outils supplémentaires, voir [AFP Advocacy M&E Resources](#).

Exemples d'indicateurs pour suivre les efforts de plaidoyer:

- Inclusion de la planification familiale comme poste budgétaire
- Répartition accrue de la planification familiale dans la zone donnée
- Inclusion de la planification familiale dans le plan intégré de la zone donnée
- Inclusion of family planning in the integrated plan of the given area

💡 Conseils utiles

- Lorsque les décideurs locaux sont les leaders du groupe de travail sur la défense des droits, les activités de plaidoyer sont susceptibles d'avoir plus de propriété locale et d'être plus durables.
- Évitez de demander trop de choses à la fois lors de réunions de plaidoyer. Présentez un «Ask» spécifique – par exemple, en ajoutant une ligne budgétaire au budget de district.
- S'engager avec les membres de la communauté sur des questions qui peuvent ne pas être claires – par exemple, la fourniture de contraceptifs privés, l'utilisation ou la demande de méthodes à action prolongée.
- Adaptez vos messages aux besoins des différents décideurs.
- Lorsque vous travaillez avec des décideurs qui ne soutiennent pas la planification familiale, réfléchissez à ce qui pourrait les motiver à changer d'avis. Par exemple, vous pouvez encadrer la planification familiale en termes de santé familiale, de santé infantile ou d'autonomisation économique.
- Les décideurs occupés sont souvent influencés par ceux qui les entourent, comme leurs assistants ou députés. Tisser des liens avec ces gens.

❗ Défis

- Pour surmonter les obstacles liés aux changements de dotation en personnel avec le gouvernement, vous pouvez préconiser l'inclusion de la planification familiale dans les plans stratégiques de cinq ans sous national. Cela peut aider à assurer les engagements du gouvernement en matière de planification familiale, même lorsque les nouveaux membres du personnel se joignent.
- Le plaidoyer est un processus continu et vous ne pouvez pas voir les résultats immédiats. Pour maintenir l'élan, il est important de se concentrer sur "Quick WINS"-petites réalisations menant à votre plus grand objectif.
- Il peut être souvent difficile d'obtenir des décideurs de vous rencontrer ou d'écouter votre message. Identifier le meilleur messenger-peut-être que c'est quelqu'un de son personnel-est souvent tout aussi important que d'identifier les décideurs eux-mêmes.

Quelles données probantes existent?

Le plaidoyer sous-régional pour la planification familiale peut aider à sécuriser le financement et à accroître l'accès aux contraceptifs. Par exemple, dans [Sénégal](#), la défense nationale a contribué à faire en sorte que les maires et les autres dirigeants locaux aient pris des engagements financiers pour la planification familiale.

Plus précisément, les activités de plaidoyer sous national peuvent aider:

- Établir une ligne budgétaire pour la planification familiale au niveau local (comme en témoignent les [Kenya](#) et d'autres endroits)
- Augmenter l'allocation des ressources au niveau local (comme en témoignent les) [Indonésie](#), où le plaidoyer au niveau des villages a aidé à assurer la planification familiale dans les budgets au niveau communautaire)
- Inclure la planification familiale dans les plans intégrés locaux
- Des attitudes publiques plus favorables envers la planification familiale, comme en témoignent [Nigéria](#)

Ces résultats peuvent à leur tour conduire à un plus grand taux de prévalence des contraceptifs et à baisser la mortalité maternelle et les taux de mortalité infantile.